

SALES MANAGER (W/M/D) OPERATIONS

Mitarbeiter | Vollzeit

 **Curanum AG**

Dingolfinger Straße 15
81673 München

 **Recruiting Team**

tel.: 089/242065-0
mail.: karriere@korian.de







Deine neuen Aufgaben

- ✓ Kontinuierliche Übersicht vertriebsrelevanter KPIs für alle Regionen in Deutschland aus dem CRM-System auf Regionen- und Einrichtungsebene sowie Weiterentwicklung des existierenden Vertriebsdashboards
- ✓ Zielgerichtete Analyse einrichtungsspezifischer Vertriebsleistung unter Berücksichtigung des konkreten Einrichtungskontexts (z.B. lokaler Wettbewerb) in direkter Interaktion mit Einrichtungsleitungen und Stakeholdern
- ✓ Erstellung und Nachverfolgung effektiver Vertriebs-Actionpläne in direkter Abstimmung mit den Einrichtungsleitungen

Das bringst Du mit

- ✓ Abgeschlossene technische/kaufmännische/betriebswirtschaftliche Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- ✓ System- und Zahlen-Affinität (Auswertungen, KPIs), Prozessverständnis für den Vertriebs- und Belegungsprozess und analytische Denkweise
- ✓ Strukturierte und zielgerichtete Arbeitsweise und eine exzellente Kommunikationsfähigkeit
- ✓ Sicherer Umgang mit MS-Office (Outlook, Excel, Powerpoint)
- ✓ Fließende Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

Das bieten wir Dir

- | | |
|---|--|
|  klare Einarbeitungskonzepte |  leistungsgerechte Vergütung |
|  Mitarbeiter-Benefit-Karte |  Angebote zur Weiterbildung |
|  eine persönliche und menschliche Atmosphäre in einem engagierten Team |  individuelle Karrierechancen |